

Ventas up

El sistema para incrementar las ventas,
Diferenciarse de la competencia y fidelizar a
sus mejores clientes

Moreno, Fernando

Editorial: Alvalena

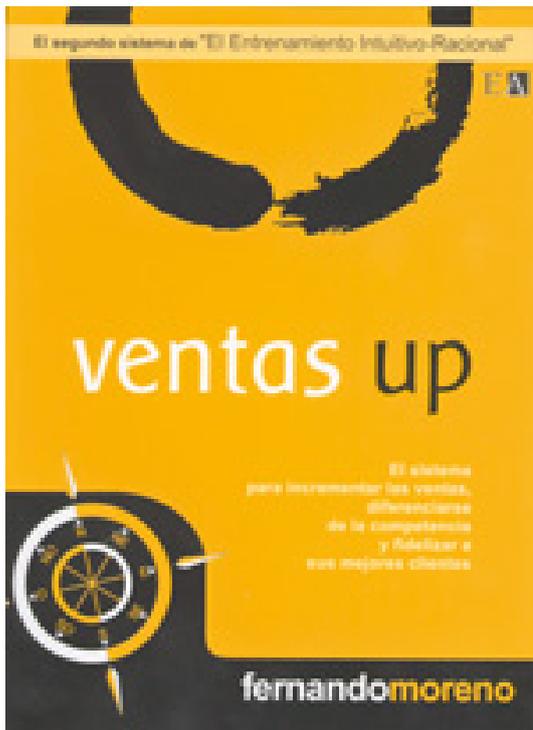
ISBN: 9788493626914

Páginas: 160

Dimensiones: 15,5 x 21,5 cm

Encuadernación: Rústica

PVP.: 15,60 €



SINOPSIS

El gran entrenador internacional de emprendedores y autor de los libros La Mente del Emprendedor y El Negocio Perfecto, cuya 3ª edición está agotada, nos presenta: **VENTAS UP** "El sistema para incrementar las ventas, diferenciarse de la competencia y fidelizar a sus mejores clientes

- ¿Qué plan tiene desarrollar su "intuición de ventas" y triunfar en un mercado cada vez competitivo y en crisis?

-Escriba por qué debo comprar su producto en menos de 10 palabras, ¿todas sus tácticas reflejan esto?

- ¿Describa sus 10 tácticas o acciones principales para captar clientes?, ¿sabía que haya más de 50 táctias que no cuestan dinero?, ¿cuántas ha implementado en su negocio?

- ¿Cómo mantiene a su equipo concienciado y enfocado en que captar y retener clientes es lo que financia sus vidas?

- ¿Describa el perfil de su Cliente Plus y las tres fuentes de donde proviene?

- ¿Tiene un plan práctico, fiable y por escrito, para vender más y mejor, que conozca y aplique todo su equipo?

Ventas Up no es un libro de marketing para pymes lleno de terminología técnica, es un sistema que ha sido aplicado con gran éxito durante más de 15 años en varios continentes y tipos de negocios: una empresa española de cosméticos ...