

CÓMO DOMINAR EL ARTE DE LA PERSUASIÓN

CONVENZA A LOS DEMÁS EFICAZMENTE

Hogan, Kevin

Editorial: Open Project

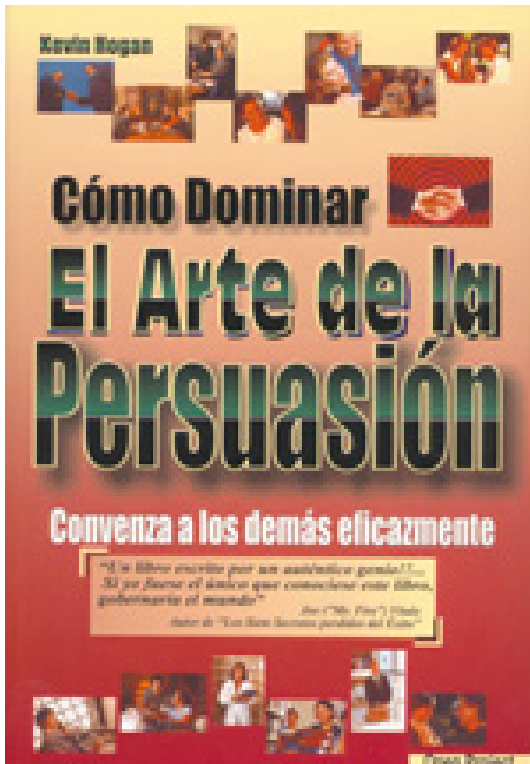
ISBN: 9788495292124

Páginas: 273

Dimensiones: 15 x 21,5 cm

Encuadernación: Rústica

PVP.: 23,04 €



SINOPSIS

Hay personas que parecen tener un don especial. Cuando hablan con otros son capaces de transmitir las ideas de tal forma que, casi de manera automática, consiguen el apoyo de la gente.

Hay una diferencia entre la persona que sabe hablar bien y aquella que, además, es capaz de convencer y persuadir. No se trata de manipular, sino de lograr de buena gana la cooperación de otros. El secreto está en saber exponer las ideas de tal forma que los demás las perciben como algo positivo, agradable e incluso necesario.

Una nueva y extraordinaria obra muestra cómo es posible adquirir esta capacidad tan útil y práctica. Imagine lo que esto puede suponer para usted. Saber convencer puede ayudarle en las relaciones con sus jefes o subordinados. Conocer los secretos de la persuasión puede servirle para conseguir sus objetivos de ventas. Lograr cooperación de buena gana puede ser un revulsivo para mejorar sus relaciones familiares o de pareja.

La psicología de la persuasión le mostrará cómo sintetizar habilidades que ya posee junto a técnicas de comunicación que se revelan en este libro por primera vez. Estudios sorprendentes sobre el comportamiento humano.

Fascinantes investigaciones sobre las reacciones de los seres humanos ante diferentes estímulos, situaciones ...