

NOVEDAD



El problema no eres tú... es cómo te ven

Un método tan sencillo que te abrirá puertas y multiplicará tus oportunidades

Sam

Editorial: Whitaker House Español

ISBN: 9798887696942

Páginas: 176

Dimensiones: 12,5 x 17,7 cm

Encuadernación: Rústica

PVP.: 15,95 €

SINOPSIS

Cada uno de nosotros llega a algún lugar en la vida gracias a tres cosas: alguien nos observa, forma una opinión sobre nosotros y decide darnos una oportunidad... o no. De la misma manera, nosotros hacemos lo mismo con los demás. Las personas han desempeñado este papel esencial en nuestras vidas, y nosotros lo desempeñamos en la vida de quienes nos rodean —y, por muy hábiles que nos hayamos vuelto, siempre podemos hacerlo aún mejor. Esta secuencia se aplica en los negocios, la iglesia, el matrimonio, la crianza y las amistades. A menudo evaluamos a otros en un abrir y cerrar de ojos. Instintivamente notamos la expresión en el rostro de alguien, el tono de voz o el lenguaje corporal que coincide —o no— con las palabras que está diciendo. Reaccionamos a nuestra observación, pero rara vez nos detenemos a analizar antes de responder: simplemente sucede, y sucede de inmediato. Observamos y formamos una opinión, y con base en lo que determinamos en ese instante, le damos a la persona la oportunidad de relacionarse con nosotros o cerramos la puerta y nos mantenemos a la defensiva. *El problema no eres tú... es cómo te ven* es un libro sobre liderazgo, pero no está limitado a presidentes corporativos, directores ejecutivos o pastores principales; es para aquellos que ejercen influencia en la vida de otra persona, y eso nos incluye a todos. En este libro, Sam Chand saca a la luz nuestras suposiciones subconscientes. Con mayor claridad y confianza, tomarás mejores decisiones para impulsar a quienes te rodean... o tal vez para mostrarles la puerta de salida. Estos principios también te ayudan a ser más consciente de que las personas te observan y forman opiniones sobre ti que pueden abrir o cerrar puertas de oportunidad.